

# Managers voor Managers



**PRO**   
**SCOPE**®

TRAINING - COACHING - MANAGING

**A**NDERS DENKEN **B**ETER DOEN

# Managers voor Managers



Rijkus Krabbendam   Jacques Meijers   Bart Toonen

**A**NDERS DENKEN **B**ETER DOEN



*Pro-Scope® helpt bedrijven, instellingen, managers en ondernemers om hun doelen vast te stellen en om deze sneller te behalen. Afhankelijk van de vraag doen wij dit door middel van coaching, training en (interim-)management.*

In tegenstelling tot de werkwijze van traditionele advies- en coachingbureaus ben jij als opdrachtgever zelf leidend in de weg naar de oplossing van het probleem. Je wordt tijdens dit proces bijgestaan door een of meer Pro-Scope adviseurs in de keuze voor de juiste richting en de concrete stappen naar het doel.

Het team van Pro-Scope heeft samen meer dan een eeuw ervaring als adviseurs en (interim-)managers. Als trainers en coaches. Als creatieve strategen. Als inspirators. Als bouwers van merken, organisaties en teams. Als eyeopeners en aanjagers. Voor grote en kleine opdrachtgevers. Nationaal en internationaal.

Deze combinatie van managementvisies, werkwijzen en netwerken biedt jou als



opdrachtgever de zekerheid om samen snel tot een creatieve en praktische oplossing te komen voor jouw problematiek. Op basis van hun gebundelde kennis hebben de partners de SCOPE®-methode ontwikkeld. De SCOPE-methode is een innovatieve, breed toepasbare denk- en werkwijze, die leidt tot snelle, inspirerende oplossingen op maat.

Daarnaast hebben zij ook een aantal andere methoden ter beschikking. En omdat Pro-Scope gebruik maakt van een groot netwerk van specialisten, kan op bijna alle vraagstukken die organisaties hebben om hun doelstellingen te behalen, de passende oplossing worden geboden.

# De eerste stap naar de oplossing van je probleem is de erkenning dat je een probleem hebt.



De volgende stap zetten als management team? Zijn de verantwoordelijkheden niet duidelijk? Is er onvoldoende motivatie binnen de organisatie? Is er iets mis met de communicatie, de dynamiek of de cultuur? Wil je groeien als ondernemer of als team? Ontbreekt een duidelijke focus of missie? Sta je voor een moeilijke zakelijke beslissing?

Kortom: ben je vastgelopen en op zoek naar de volgende stap? Of moeten dingen snel anders?

**Dan is het tijd om kennis te maken.**

Pro-Scope vindt dat er altijd een weg is om doelstellingen te bereiken, ook al lijkt dat soms onmogelijk. Wij werken als het navigatiesysteem voor organisaties, managers en ondernemers dat bepaalt waar je bent en vooral hoe je je doel bereikt - via soms onverwachte wegen. Onze visie is, dat wanneer je anders denkt, je beter doet. Niet het succesvol doorlopen van een training of coaching staat centraal, maar de blijvende oplossing van het probleem.

Pro-Scope richt zich niet op specifieke branches of bepaalde lagen in organisaties. Pro-Scope werkt integraal, afhankelijk van de probleemstelling. En dit kan zijn op de werkvloer, maar ook op managementniveau, tot en met herpositionering en de consequenties daarvan voor de organisatie en de bedrijfscultuur.

## Pro-Scope richt zich met name op problemen en vraagstukken op het gebied van:



- Marketing, Communicatie en Mediastrategie
- (Interim-)management
- Projectmanagement
- Juridische Zaken en Mediation
- Coaching, individueel en in teamverband
- Organisatieverandering
- Innovatieprojecten
- HRM / P&O
- Sales Management
- Product- en dienstenontwikkeling
- Trainingen

## Trainingen

Het Pro-Scope trainingsprogramma bestaat uit zowel standaard als maatwerk trainingen. De standaard trainingen zijn individueel te boeken. Maatwerk trainingen worden in overleg met de opdrachtgever ontwikkeld en volledig afgestemd op de behoeftes en (markt)omstandigheden waarin deze zich bevindt.

De trainingen worden zowel op locatie verzorgd als op onze eigen trainingslocatie in Gorinchem. Daarnaast bestaat de mogelijkheid om trainingen, afhankelijk van de doelstelling en het onderwerp, volledig of gedeeltelijk digitaal te laten plaatsvinden. In alle gevallen wordt gebruik gemaakt van experts uit de verschillende vakgebieden en de laatste inzichten.

## Een greep uit de standaard trainingen:

- Introductieworkshop SCOPE-methode
- Training SCOPE-methode toepassen in de praktijk
- Opleiding tot SCOPE-trainer
- Training effectief communiceren
- Training inzet Social Media voor bedrijven
- Workshop Social Media in de praktijk
- Training succesvol presenteren
- Mediatraining
- Omgaan met organisatieveranderingen
- Leiderschapstraining: van manager tot inspirerend leider
- Basistraining arbeidsrecht voor (HRM-)managers

Het trainingsprogramma wordt continu uitgebreid met nieuwe trainingen en trainers.

Voor een volledig en actueel overzicht van de beschikbare trainingen en data kun je op onze website [www.pro-scope.nl](http://www.pro-scope.nl) terecht.

## Coaching

Pro-Scope beschikt over diverse professionele coaches met eigen expertises. Zo kun je bij ons terecht voor een persoonlijke coach die je bijstaat in het behalen van je doelen op het gebied van werk en loopbaan. Maar ook voor conflictantering en mediation ben je bij Pro-Scope aan het goede adres. Je kunt dus leunen op de jarenlange kennisontwikkeling en praktijkervaring van je coach, zodat ook vraagstukken buiten de bovengenoemde onderwerpen breed aan bod kunnen komen. Altijd met één doel voor ogen: meetbaar resultaat!

Coaching is de meest persoonlijke manier van leren. Het leertraject wordt volledig op de persoonlijkheid en leerbehoefte van het individu of het team samengesteld.

**Persoonlijker kan het niet!**

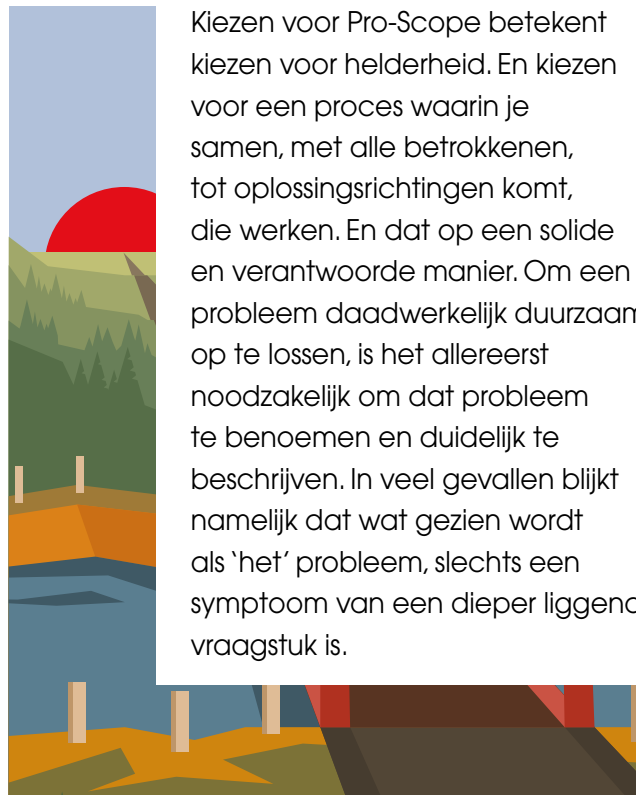
## Managing

Soms is er meer nodig dan alleen een helpende hand en sturing voor het behalen van de doelen. In die gevallen kan (interim-)management een uitstekende oplossing zijn. Zowel op het gebied van kwaliteitsmanagement, veranderprocessen, procesoptimalisatie, marketing- en salesmanagement, maar ook voor de bemiddeling om de juiste interim-manager te vinden, kunnen wij een uitstekende rol vervullen. Ons netwerk van professionals op allerlei gebieden, is enorm.

**Maak er gebruik van!**

**Bel voor een vrijblijvend  
kennismakingsgesprek 0184-74 33 33  
of stuur een mail naar [info@pro-scope.nl](mailto:info@pro-scope.nl)!**

## Samenwerken met Pro-Scope



Kiezen voor Pro-Scope betekent kiezen voor helderheid. En kiezen voor een proces waarin je samen, met alle betrokkenen, tot oplossingsrichtingen komt, die werken. En dat op een solide en verantwoorde manier. Om een probleem daadwerkelijk duurzaam op te lossen, is het allereerst noodzakelijk om dat probleem te benoemen en duidelijk te beschrijven. In veel gevallen blijkt namelijk dat wat gezien wordt als 'het' probleem, slechts een symptoom van een dieper liggend vraagstuk is.

We starten daarom met de briefing door de opdrachtgever, die we vervolgens vertalen naar de (her)formulering van het probleem. Is de opdrachtgever het hier mee eens, dan wordt op maat het oplossingsvoorstel gemaakt en gaan we volgens planning aan de slag. Zo kom je, als opdrachtgever, nooit voor onaangename verrassingen te staan.

Pro-Scope is gevestigd in de prachtige vestingstad Gorinchem. We hebben daar verschillende faciliteiten voor individuele coaching en groepsessies tot en met 12 personen. Afhankelijk van de groepsgrootte en vestigingsplaats, voeren wij onze activiteiten uiteraard ook op locatie uit.

#### **Bezorgd om Covid-19?**

Om ieders veiligheid te waarborgen, hanteren wij de door het RIVM opgestelde richtlijnen strikt. En als dat nog niet ver genoeg gaat, dan vinden we altijd de beste weg om elkaar te ontmoeten. We hebben de beschikking over een volledig gedigitaliseerde vergaderinfrastructuur.

# Nieuw en doeltreffend: de SCOPE<sup>®</sup>-methode!



De SCOPE-methode is een innovatieve, breed toepasbare denk- en werkwijze, die leidt tot snelle, inspirerende oplossingen op maat. SCOPE is de methode om snel op verantwoorde en inspirerende wijze managementdoelen te behalen.

**Wil je meer weten over de SCOPE-methode en over de benadering van jouw problematiek? Neem dan contact op voor een vrijblijvende afspraak!**





## Case 1

Een overheidsinstelling zoekt naar een nieuwe organisatiestructuur en dus een nieuwe visie en leidinggevende principes die passen bij de veranderde vraag en het kleinere budget. Hoe zorg je voor draagvlak na een periode van strijd en tegenstrijdige belangen met bestuurder, medewerkers en medezeggenschap?



## Case 2

Een centrum voor topklinische behandeling in de zorg heeft veel medische specialisten in dienst. Er is langdurig discussie over de balans tussen goede behandeling/diagnostiek en een goede betaalbare bedrijfsvoering. De relatie tussen behandelaren en de leiding is inmiddels afstandelijk. Het managementteam wil deze schijnbare tegenstellingen overbruggen en een gedragen beleid ontwikkelen dat efficiënt, doelmatig en kwalitatief is. De cultuur is behoudend en toedekkend.



**Bel voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek  
0184-74 33 33!**



## Case 3

Een middelgrote aanbieder van personeelsdiensten in het primair onderwijs ziet veel kansen in onderwijsvernieuwingen en wil zich als eerste in de markt profileren als innovatief en daarmee een toonaangevende partij worden. Hoe benut je het huidige team, neem je hen mee in de ontwikkeling van een nieuwe organisatie met nieuwe producten en diensten? Hoe ontwikkel je een overtuigende en aantrekkelijke propositie en positionering in een uiterst traditionele markt en hoe communiceer je geloofwaardig met een beperkt budget?

**Bel voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek  
0184-74 33 33!**

- Marketingstrategie • Interim-management
- Projectmanagement • Juridisch Advies •  
Trainingen • Persoonlijke Coaching
- Organisatieverandering • Business Support •  
Innovatietrajecten • HRM Vraagstukken



Molenstraat 34 • 4201 CX Gorinchem  
T 0184-743333 • info@pro-scope.nl

[www.pro-scope.nl](http://www.pro-scope.nl)