

Succesvol Presenteren

Overstijg jezelf en leer boeiend,
helder en overtuigend presenteren.

PRO 
SCOPE [®]
TRAINING - COACHING - MANAGING

ANDERS DENKEN **B**ETER DOEN



Training Succesvol Presenteren

Ben je onzeker of nerveus als je een presentatie moet geven? Of denk je dat je een goede presentatie hebt gehouden als je geen enkele vraag of reactie van je toehoorders krijgt? Dan is de training Succesvol Presenteren een aanrader. Je leert om je presentaties systematisch voor te bereiden en af te stemmen op je publiek. En je leert je sterke punten uit te buiten en wat je valkuilen en verbeterpunten zijn, verbaal en non-verbaal. Je onzekerheid maakt plaats voor zelfvertrouwen en overtuiging.

In deze training staat de professionalisering van jouw eigen stijl centraal, zodat je op een natuurlijke manier overtuigend kunt communiceren met je publiek. De training vindt plaats op basis van de SCOPE-methode.

SCOPE is de nieuwe denk- en werkwijze om snel op verantwoorde wijze problemen op te lossen op het gebied van communicatie, strategie en management. Met SCOPE kunnen professionele organisaties, leidinggevenden en ZZP-ers op een snelle en effectieve manier hun doelen bepalen en die bereiken. Door anders te denken en beter te doen.

SCOPE staat voor:

- S**tart - Bepaling van je doelen en je planning
- C**ommitment - Heldere afspraken maken met alle betrokkenen
- O**ntwikkeling - Het proces om nieuwe inzichten en oplossingen te creëren
- P**ropositie - Denkrichtingen en oplossingen selecteren, concreet maken en toepassen
- E**valuatie - De resultaten evalueren en je nieuwe, volgende doelen bepalen

Voor wie?

Professionals die regelmatig in uiteenlopende situaties op overtuigende wijze presentaties of voordrachten moeten houden.

Wat leer je?

Na deze training presenteer je met plezier en vol zelfvertrouwen en breng je je boodschap boeiend, helder en overtuigend over aan je publiek. Je leert hoe je je toehoorders meeneemt en betreft in je verhaal. En je leert hoe je vragen en reacties op een natuurlijke en positieve wijze een plaats geeft in je presentatie.



Wie geeft de training?

Rijkus Krabbendam

Inspirator, ideeënman en innovatieve/creatieve ondernemer die zijn sporen verdiend heeft met vele succesvolle campagnes en concepten voor zeer uiteenlopende opdrachtgevers. Met zijn charisma en humor wordt iedere training een feestje waar je blijvend profijt van hebt.

ANDERS DENKEN BETER DOEN

Het team van Pro-Scope heeft samen meer dan een eeuw ervaring als adviseurs en (interim-) managers. Als trainers en coaches. Als creatieve strategen. Als inspiratoren. Als bouwers van merken, organisaties en teams. Als eyeopeners en aanjagers voor grote en kleine opdrachtgevers. Nationaal en internationaal.

Op basis van hun gebundelde kennis hebben zij de SCOPE-methode ontwikkeld. De SCOPE-methode is een innovatieve, breed toepasbare denk- en werkwijze, die leidt tot snelle, inspirerende oplossingen op maat.

Daarnaast hebben zij ook een aantal andere methoden ter beschikking. En omdat Pro-Scope gebruik maakt van een groot netwerk van specialisten, kan op bijna alle vraagstukken die organisaties nodig hebben om hun doelstellingen te behalen, de passende oplossing worden geboden.

Praktische informatie

Lengte: 1 dag
09:30 – 17:30 uur.
Adres Molenstraat 34
4201 CX Gorinchem.
Prijs: € 495,- p/p. inclusief lunch.

Data 2e halfjaar 2021:
17 september - 15 oktober - 10 december

Data 1e halfjaar 2022:
21 januari - 18 februari - 8 april - 20 mei - 10 juni

Schrijf je nu in op:
www.pro-scope.nl/trainingen/presenteren of
stuur een mail naar **inschrijven@pro-scope.nl**

Alle genoemde prijzen zijn exclusief BTW.

Managers voor Managers

- Marketingstrategie • Interim-management
- Projectmanagement • Juridisch Advies •
 - Trainingen • Persoonlijke coaching
 - Organisatieverandering • Business Support •
 - Innovatietrajecten • HRM vraagstukken

Bel voor meer informatie naar 0184-74 33 33



Molenstraat 34 • 4201 CX Gorinchem
T 0184-743333 • info@pro-scope.nl

www.pro-scope.nl